

ありがとうございます クロサキの山口です！

記念すべき祝100回目も何事も無く通り過ぎました。また今回から新たな気持ちで頑張らないといけませんね。そもそもこのコインランドリー告知を始めたきっかけはと言うと・・・

オーナー様 「何かいい事ないかなあ？」

山口 「コインランドリーオーナー様に少しでもホットな情報を配信したい！」

オーナー様 「今月の売上はかなりいい♪他店はどうか？」

山口 「今月の売上状況はこんな感じですよ！」

オーナー様 「マンネリ化してきた商売に何か新しい商品はないかなあ？」

山口 「新商品を紹介してあわよくば買っていただければ幸いです(正直すぎますね)」

という事を考えたからです。なんだかんだと続けてきた事もあり、今では楽しみにしているよとありがたいお言葉を頂いております。これからも頑張ります。

さっそくですが9月の売上はかなり落ち込みましたが今月は何とか盛り返したように感じます。考えられる理由は台風時の雨と寒くなって冬物の洗濯が始まった事が考えられます。

あまり他店を意識しすぎるのも良くないですが・・・今月の売上はどうですか？

さて今回の話は・・・

昨年大好評でした**店舗美装作業の案内**です。

細かい内容は別紙を参照して下さい。ここではよく聞かれる質問に前もって答えさせていただきます。

質問1 何故、通常 30,000 円が 16,000 円になるのか？

これはクロサキが沢山のオーナー様からの依頼を受け、まとめて業者に依頼する事により交通費などの**経費を抑える**ことができるからです。

質問2 作業はクロサキの社員がするの？信頼できるどころ？

業者はクロサキが毎回依頼している所です。**安心してお任せ下さい。**

残念ながらクロサキの社員は美装作業の技術は持っていません。

質問3 どんな場所にも来てくれるの？

申し訳ございませんが、これはその都度**業者と相談**させて下さい

それでも今までの状況を思い出してみるとかなり遠方まで対応してましたね

質問4 まさか雨の日などの店が忙しい時に来ないよね？

はい！大丈夫です！ お伺いする前には必ず**電話を入れます**

比較的暇な時間帯を選んでご訪問させていただきます

この厳しい売上状況の中、クロサキが何かお手伝いできないかと考えた提案です
年末の大掃除に是非活用して下さい。